

上海全国土特产食品商场

地址：南京西路171号 电话：021-62481111 传真：021-62481112

凡单笔消费满50元，赠送新疆吐鲁番葡萄干一袋(200g)

凡单笔消费满200元，赠送西班牙原瓶原装进口特级初榨橄榄油一瓶(500ml)

第 747 期 2015 年 4 月 22 日 星期三 策划 唐敏 责任编辑 王慧 美术编辑 周芸



国产手机真的需要抢购?

● 阿惠

牛市掀起了一股新的换机潮，不少人纷纷鸟枪换炮，用上了更快、更强大的 4G 大屏智能手机。但是，笔者走访沪上手机卖场却发现，部分国产明星机居然要抢购。

66 岁的黄阿姨，早两年就玩起了手机炒股，最近股市很火，就想更新一下“装备”。黄阿姨手里拿着“小抄”，来到中山公园的永乐店，指名要买华为 mate7。原来她儿子三个月前在网上加价抢购了一部，感觉不错。

不料，店员说 Mate7 一直断货，黄阿姨转而果断拿下了华为 P7，“一位股友用的这款，才 2000 块不到。”

国产手机居然也会脱销？更出乎意料的是，听永乐店员介绍，国际大牌机卖不过国货，我们这里，华为每个月可以卖 300 多部，三星 200 部，苹果还不到 100 部。

笔者在办公室调查发现，15 位同事里，近半数手握国产手机，品牌从华为、小米到酷派，不一而足。性能、外观、口碑、价格等成为国产机吸引大家的几大卖点。和 20 出头的小年轻偏爱 iPhone 不同，一些律师、政府官员反而对中高端的国产智能手机情有独钟，“低调、安全、高性价比。”一位律师说出他的选购理由。

用数字说话，从去年下半年开始，国产手机在国内已经完成了从崛起到逆袭的突变。工信部最新报告显示，2014 年国产手机销量占整体手机市场比例近 8 成。从年初各家晒出的成绩来看，销量千万级别的比比皆是……数字本无对错，营销却有真假。产品设计、团队规模、研发能力等在产品同质化严重，向国外同行“致敬”成风的情况下，已难以让人信服。销量便理所当然地成了评价手机厂商的唯一标准。制造预订量神话、夸大粉丝数量、饥饿营销等，国产手机策划了一次次营销神话。不过，当自身实力和用户期许相差太大时，依靠过度营销撑起来的数字神话恐会最终砸了自己的脚。

以 Mate7 为例，上市已经半年却依然处于抢购状态，很多消费者甚至不得不通过加价的方式通过其他第三方渠道购买，华为恐怕伤了不少粉丝的心。

有业内人士认为，目前国产手机在高端人群中的美誉度更多是性能上的，但品牌与高生活品质的映射却仍有欠缺。波导那一代的数字神话犹忆如昨，没有根基的数字矩阵该如何撑起国产手机的辉煌？我们不得而知。而对像黄阿姨那样的股民来说，他们希望，在下个牛市到来时，华为们还活得好好的，他们还能继续买到价廉物美的炒股“利器”。

张金桥 摄

A02 老凤祥首饰博览会演绎别样风情

A03 “五一”冰箱销售预增 3.9%

A04 繁花似锦 春装纷呈

汇宝购物广场七宝

完美嫁期 浪漫新婚购物季

4/10 (三) 4/23 (三)

地址：瑞线九号线七宝站1号出口 咨询热线：54858889-666

百联 B 城

blemall.com

021-96801

特惠供应

安心 优质 配送到家

手机、家电、数码、电脑、金饰、建材等。